



「伝わらない」は損失に

プロの力で成果を引き寄せる

資料調整・作成サービス「エンプレス」

資料作り3つのポイント

上司よりも資料作りがうまくなる

見るだけで資料の“いろは”が分かる

体温ある縁で企業をつなぐ
エンプレス
コンテンツで、伝える。
produced by FUNGRY

運営：株式会社ファングリー
制作：エンプレス

お客様に伝わっていますか？

理想

しっかり作れた！

魅力を詰め込んだ！

これなら間違いない！



現実

情報が見つらい…

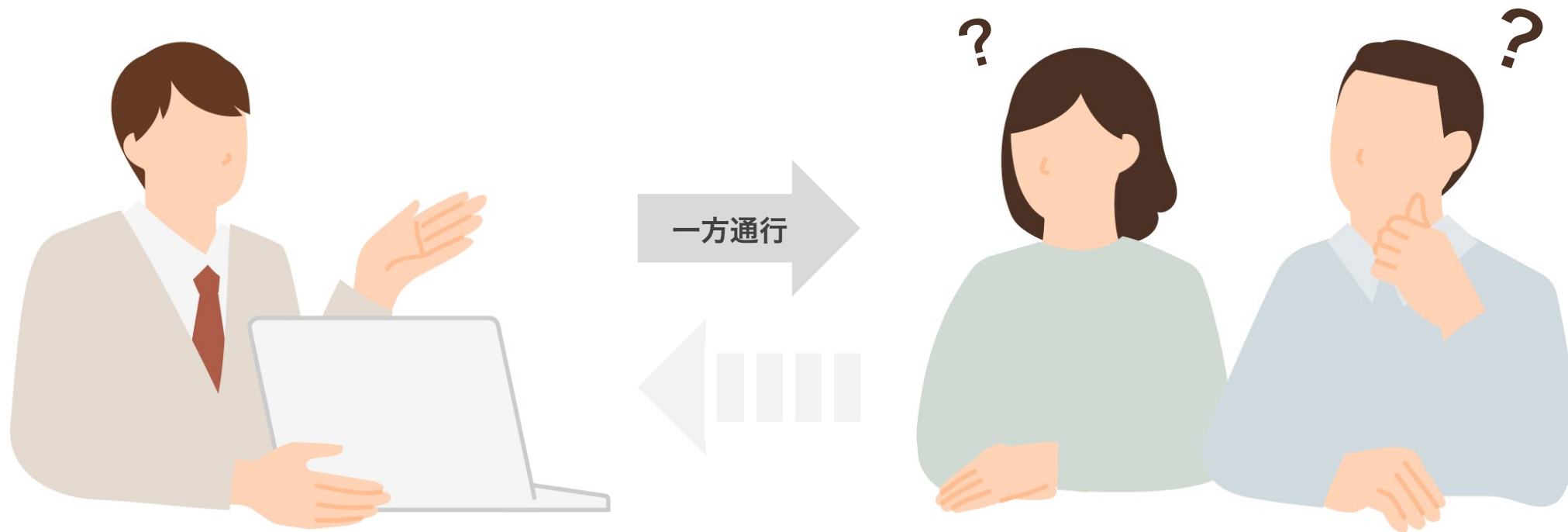
言いたいことが分からない…

心が動かない…



「理想」と「現実」のギャップに気づけていないと
ビジネスチャンスを逃し続けている場合も

お客様が資料に感じている不満とは



お客様の状況だからこそ「伝わる」「理解」できる
資料になっていないこと

なぜ伝わる資料作成は難しいのか

1

人の問題



分かりやすくお客様に伝わる資料のストーリー設計から言語化・具体化ができる人材はいない…。

2

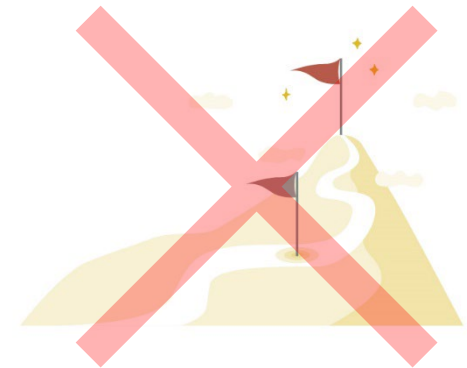
時間の問題



日常的に忙しいのと資料作成へかけられる時間が無くコア業務を圧迫して現場の稼働が落ちている…。

3

ノウハウの問題



お客様の行動や意思決定を促す資料を戦略的に作成するノウハウが不足し知識を取得する時間も待ってられない…。

他にも隠れた問題が多数ある



社内だけではスキル・ノウハウが足らず
根本的な解決へたどり着けない場合も

しかし伝わる資料がお客様に渡せると...



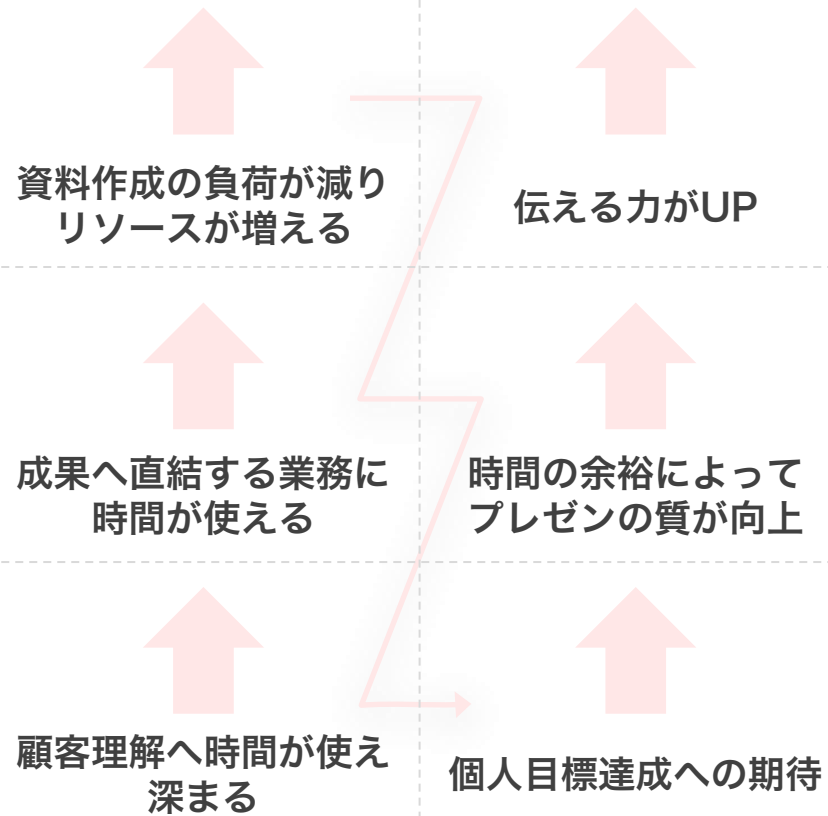
＼個人成果も組織成長も加速する／



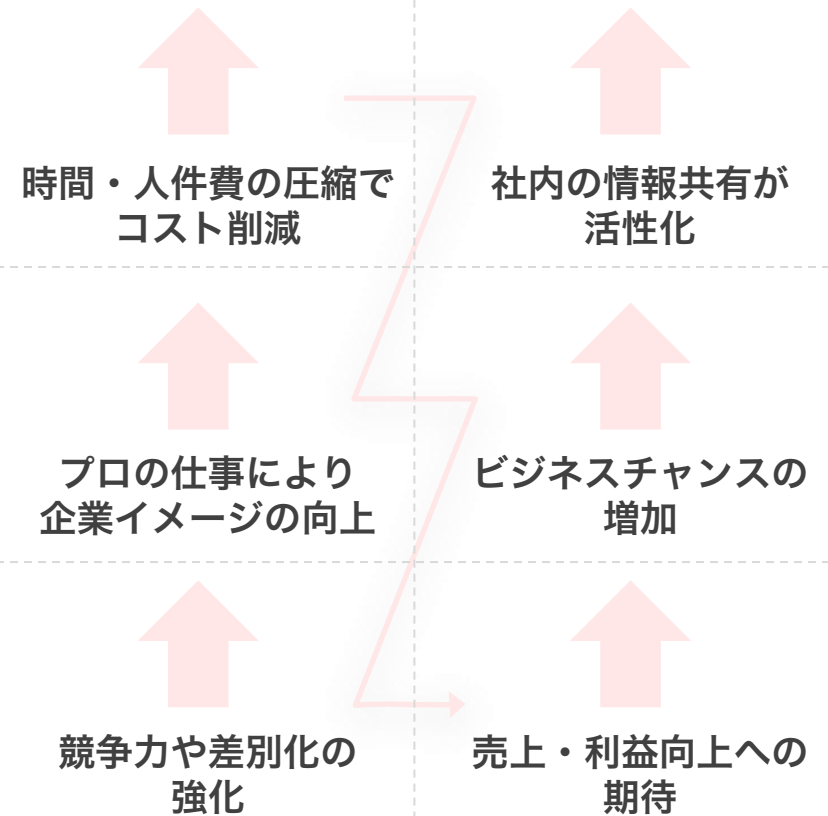
資料作成で悩む時間はもう必要ありません。
戦略・企画・構成・作成で理想のイメージへ具現化し、
ビジネスの成功を後押しします。

伝わる資料の効果とは

個人



組織・会社



資料に対するお客様のホンネ

資料のパフォーマンス低下による見過ごせない問題

企業のホワイトペーパーに対するユーザー評価の調査

調査対象	全国20～69歳の会社員、経営者、公務員、フリーランス
調査目的	マーケティング施策におけるホワイトペーパーの有効性 ならびにユーザーの意識や行動への影響を調査
調査期間	2021年12月
調査手法	インターネットリサーチ
回答数	2,706名

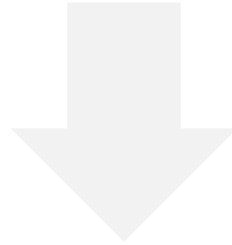


出典：<https://enpreth.jp/service/detail184/>

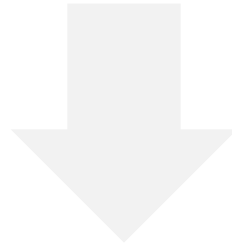


約7割の方が資料の質は企業のネガティブイメージに繋がると回答

つまり「伝わらない資料」をお客様に渡せば



作成者も会社も印象が悪くなり



ビジネスチャンスが減っていく

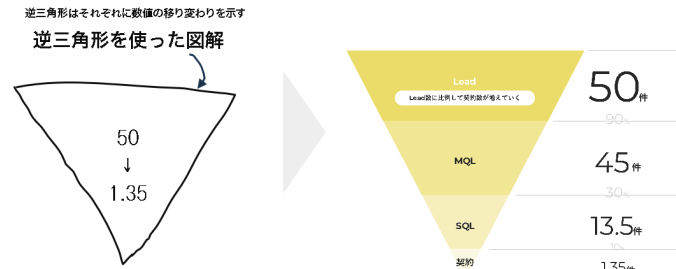
エンプレスができること

あらゆる資料で「伝わる」を実現していくこと

必要な部分のみ調整可



手書きからの具現化



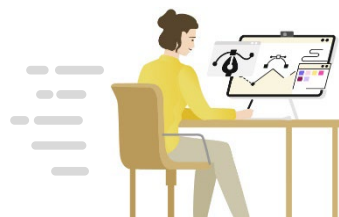
全てオリジナルで新規制作



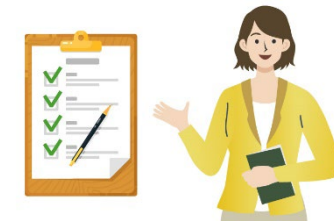
調査・集計データの活用



スピード納品



魅力の言語化・具体化



この他にも資料で成果を出すためのご支援をしております。

資料に求められる要素とは

言語化

調査 / 戦略設計 / 構成
ストーリー / ライティング

×

具体化

デザイン / 図解 / 写真 / アイコ
ン / 分かりやすさ / 見やすさ /
理解しやすさ

=

翻訳

言語化・具体化のスキル・ノウハ
ウにより顧客の理解できる表現へ
魅力を再翻訳

エンプレスは会社・製品・サービスの想いや魅力を

あなたのお客様に伝わる形で再翻訳できるスキル・ノウハウがあるからこそ

伝わる資料が作れます

数字で見るエンプレス

お客様の想いを言語化・具現化してきた数

52,763 件

※ 2023年5月までの記事・webサイト・動画などデジタルコンテンツを制作した総数
(運営会社ファングリーの実績)

2年半でお客様にダウンロードされた資料数

8,780 件

※ 2022年1月～2024年7月時点：今まで弊社用として制作した資料がダウンロードされた総数

創業 / 設立からビジネス解決のための
クリエイティブを磨き続けてきた年数

20 年以上

※ 親会社である2001年に創業したブランディングテクノロジー時代から分社化した現在も含めた年数

公開している資料ノウハウ記事の閲覧数（月間）

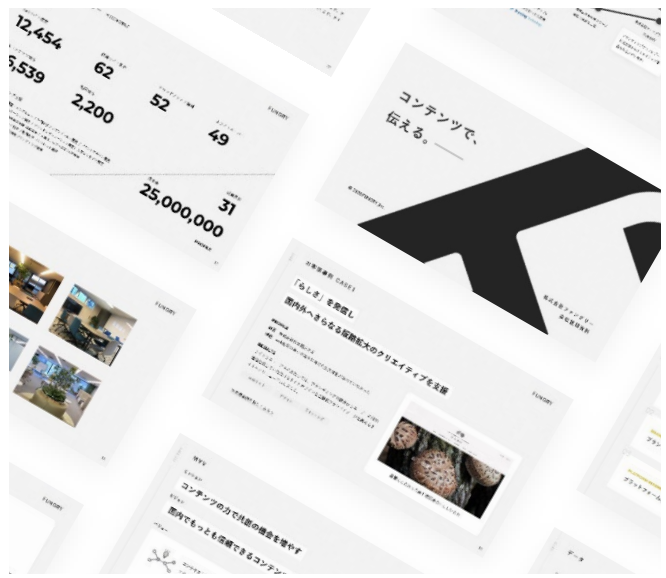
71,934人

※ 2024年7月時点：資料ノウハウについての記事閲覧のセッション数

経験に裏打ちされた

言語化 × 具体化

により考えやイメージを伝えるだけでも資料が完成



制作事例

事例：デザイン調整

Before

After

- クライアント** 合同会社ベストダंकさま
- ページ数** 35ページ
- 課題** 見栄えを直したいが時間やノウハウがない
- 実施内容**
- ☑ 元デザインを活かした微調整&スライド追加
 - ☑ 全体的なデザインルールの統一
 - ☑ 視認性・判読性のUP

事例：新規作成

Before

初めて作るためイメージできず概要だけを頂きました

After

クライアント 株式会社ウォンバットテクノロジーさま

ページ数 15ページ

課題 会社紹介を作りたいがイメージできない

- 実施内容
- ✔ 企画・構成・ライティング・デザイン
 - ✔ 概要だけを受け取り言語化・具現化
 - ✔ ブランドを意識したシンプルなデザイン

ウォンバット
テクノロジー
会社説明資料

シンプルを大事に。__
モノゴトの本質を見極め、
人の役に立つ価値を、
テクノロジーで作り出す。

Nitteで解決していること

Nitte

日程調整のストレスを0に
ビジネスをもっと前進させる予約型日程調整ツール。

- 経路日の自動抽出により早く設定が可能
- リアルタイムでカレンダーと連動し予約登録
- ミーティングURLを自動で即時発行
- 設定後は簡単に自動通知メールで共有

事例：新規作成

Other

種別

製品・サービス資料

目的

認知拡大・リード獲得用コンテンツとして資料を制作

ページ数

16ページ



Authorize 専門家の知見をコンテンツの独自性に
オーソライズ

独自ネットワークの「有識者 / 専門家」キャストイング
インタビュー軸のマーケティングコンテンツ制作

※オーソライズは株式会社ファンリーの登録商標(第 6472523 号)です



CONTENTS

- 3P オーソライズとは
- 4P-5P オーソライズの4つの特長
- 6P オーソライズが解決できる課題
- 7P-10P オーソライズのサービス提供体制
- 11P-12P 事例
- 13P お問い合わせからの流れ
- 14P よくあるご質問
- 15P 会社概要
- 16P お問い合わせ先



独自ネットワークの「有識者・専門家」ネットワーク × インタビュー軸のコンテンツ制作「オーソライズ」

キャストイング実績

提供体制

「制作・配信」 × FUNGURY × hitch

お問い合わせ先



独自のキャストイングネットワーク

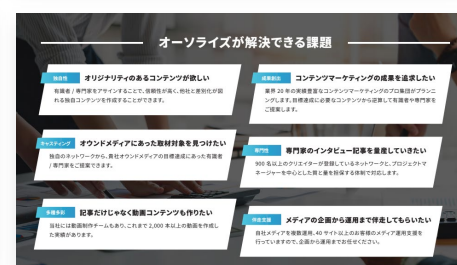
コンテンツマーケティング
支援会社ならではの企画提案力



オーソライズの4つの特長

多彩で幅広いコンテンツアウトプットに対応

取材担当者から各種コンテンツ制作まで
一気通貫でプロデュース



オーソライズが解決できる課題

- オリジナリティのあるコンテンツが欲しい
- オンメディアにあった取材対象を見つけたい
- 記事だけでなく動画コンテンツも作りやすい
- メディアの企画から運用まで任せたい
- コンテンツマーケティングの成果を追求したい
- 専門家によるインタビュー記事を書き進めたい
- メディアの企画から運用まで任せたい



お問い合わせからの流れ

お問い合わせ
お問い合わせ先
03-5457-3938

制作・配信体制
制作・配信体制

ご提案・お見積り
ご提案・お見積り

キャストオフ
キャストオフ

キャストイング実績
キャストイング実績

インタビュー取材
インタビュー取材

執筆・コンテンツ制作
執筆・コンテンツ制作

製品
製品

マーケティング活用
マーケティング活用

事例：新規作成

Other

種別

テンプレート

目的

お客様の資料制作負担を減らすためのパワーポイント用テンプレート

ページ数

33ページ

コンテンツで、
伝える。——

© 2020 FUNGRY, inc.

株式会社ファングリー
会社説明資料

会社について FUNGRY

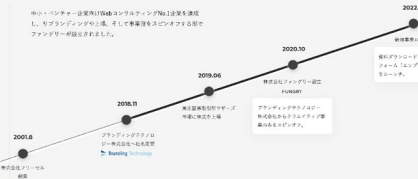
所在地 東京都中央区新富町1-13-13 新富ビル6F
TEL: 03-5457-3938 (代) FAX: 03-695-3111



創業内資 株式会社ファングリー (完全子会社)



沿革 FUNGRY



2008.01 株式会社ファングリー 創業

2009.06 株式会社ファングリー 創業から1年目

2010.10 株式会社ファングリー 創業から2年目

2020.05 株式会社ファングリー 創業から12年目

ごあいさつ

バツハも羨む「共創」のハーモニーを お客様とつくりたい



代表取締役 北岡 伸司

MVV FUNGRY

コンテンツの力で共創の機会を増やす

国内でもっとも信頼できるコンテンツプロデューサーカンパニー

バリュー

- コンテンツ企画 提案力
- 制作・編集 多岐力
- 企画・制作 多岐力
- プロフェッショナル 多岐力
- ファンダメンタル 多岐力

お客様事例 CASE1 FUNGRY

「らしさ」を発信し 国内外へさらなる販路拡大のクリエイティブを支援



お客様事例 CASE1

お問い合わせ FUNGRY

お電話 03-5457-3938

メールアドレス sample@fungry.co.jp



対応可能な資料

会社紹介



プレゼンテーション



調査レポート



ホワイトペーパー



セミナー・ウェビナー



展示会



製品・サービス



その他



成果を期待できる資料が1つでも作れば

費用対効果は数倍に

お客様に
求められる資料

情報共有

営業サポート

記事
コンテンツ

認知拡大

SNS
コンテンツ

ブランドの
信頼性向上

研修

リード獲得

例) 20万円で作成した資料が100万円以上の価値を生む

サービス内容

サービスプラン

項目	部分的な調整 (デザイン or ライティング)	新規作成 (フォーマット通り)	新規作成 (オリジナル)	定額 (毎月条件の範囲で継続対応)
参考				
参考費用	8千円~/1枚	20万円~	30万円~	要相談
企画構成	-	○	○	○
デザイン	○	フォーマットに沿って作成	○	○
ライティング	○	ご支給頂きます	○	○
オプション	-	写真・図解・イラスト・アイコン	写真・図解・イラスト・アイコン マーケティング支援	写真・図解・イラスト・アイコン マーケティング支援

※ ご相談内容に応じて柔軟に対応しております

資料の各スペシャリストがワンチームとなってご支援

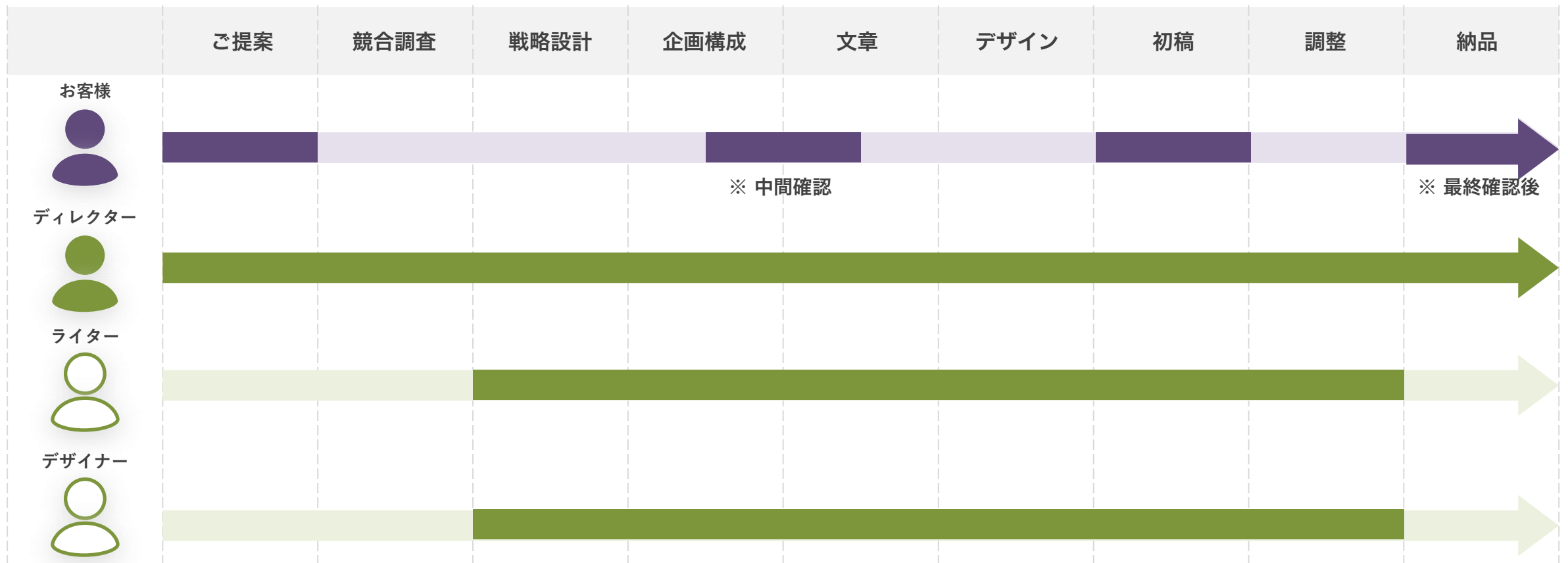


スケジュール目安

ご支援例 ホワイトペーパー（完全オリジナルで新規作成）

ページ数 20ページ

期間 2週間～1か月



無料相談から制作までの流れ

無料相談・ヒアリング



お悩み・目的・理想
などをお聞かせください。

ご提案・お見積もり



必要な分のスキル・ノ
ウハウでご提案いたし
ます。

ご契約後に着手



理想を形にしてい
きます。

ご確認



フィードバックをお
願ひいたします。

納品



修正後に最終確認を
いただき納品いたし
ます。

※ ご要望により納品までにかかる期間が変わってきます

なぜ資料調整・作成をご支援しているのか？

私たちは資料ダウンロードサイトを運営しており

累計130社を超える掲載パートナーさまから

資料の問題によってビジネスが進められない悩みを聞いてまいりました。

お客様に求められやすい傾向や魅力の言語化・具現化ノウハウも日々磨いており

少しでも問題解決に繋がるよう資料の調整・作成をご支援しております。

どんなに小さいことでも大丈夫なので

まずはどこへ相談したらいいか分からない時は

「エンプレス」へぜひお声がけください。



sugiyama



fukuyama

お問い合わせ

電話番号

tel. **03-5457-3938**

平日 10時~18時 / 土日祝は休み

メールアドレス

enpreth@fungry.co.jp

365日受付

無料相談フォーム

<https://enpreth.jp/slide-consignment/>

365日受付

その他オンラインMTGによるご説明も可能なので、
「エンプレスを見て資料の相談をした」とご連絡頂けますと幸いです。

＼クリックするだけで開きます／

役立つ資料を無料プレゼント



[会社紹介テンプレート >](#)



[やっではない資料デザイン100事例 >](#)



[資料デザインのアイデア99大全 >](#)

最後まで見て頂いた方へ

「分かりづらい資料になっている…」

「作るだけで時間がとられてしまう…」

「何をどうすれば良くなるか分からない…」

資料が良くなるイメージができない場合、まずはカンタンな微調整で見た目も分かりやすさも、向上できる体験ができるように、1~2枚ほどの資料調整を無料で承らせて頂いております。

あなたの資料のポテンシャルは、まだまだ高められる可能性があるので、ぜひ体験頂けますと幸いです。



[無料相談フォームへ遷移する >](#)

無料相談フォームで「資料調整サポート」にチェックをいれて送信頂けますと幸いです。

エンプレスの運営会社


コンテンツで、伝える。

FUNGRY

株式会社ファングリー

www.fungry.co.jp



商号	株式会社ファングリー（英文：FUNGRY ,inc.）
所在地	〒150-0036 東京都渋谷区南平台町15-13 帝都渋谷ビル5F
代表者	代表取締役 松岡 雄司
設立	2020年10月1日（親会社からクリエイティブ事業部をスピンオフ）
事業内容	コンテンツマーケティング事業・ブランドクリエイティブ事業・プラットフォーム事業
お問い合わせ	TEL：03-5457-3938（代表） FAX：03-6455-3111
資本金	25,000,000円（資本準備金を含む）
従業員数	36名（2023年5月1日現在）
認証・資格	ISO/IEC27001 情報セキュリティマネジメントシステム  電気通信事業 届出番号 A-03-18653
顧問税理士	税理士法人 虎ノ門共同会計事務所
主要取引銀行	三菱UFJ銀行 三井住友銀行
グループ会社	ブランディングテクノロジー株式会社 株式会社アザナ VIETRY CO., LTD.

コンテンツで、伝える。

FUNGRY