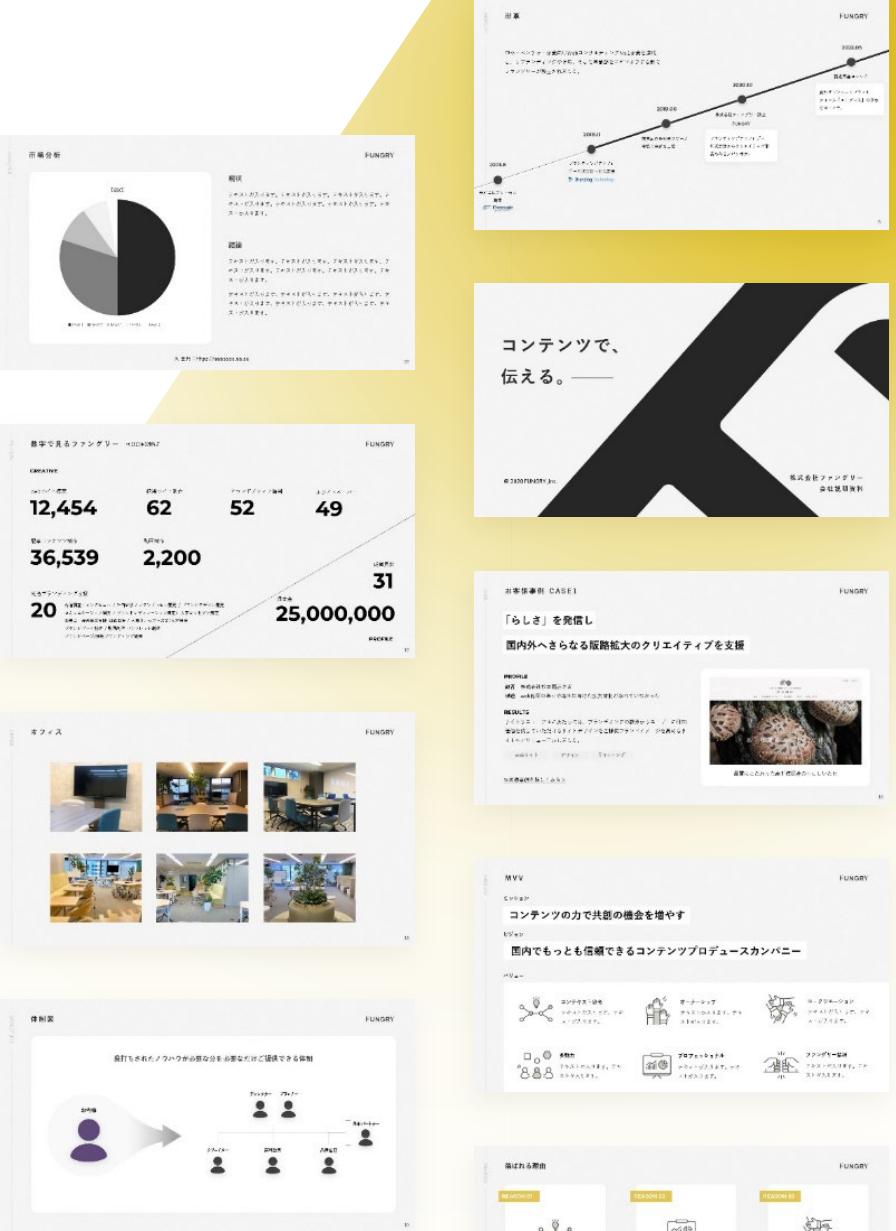


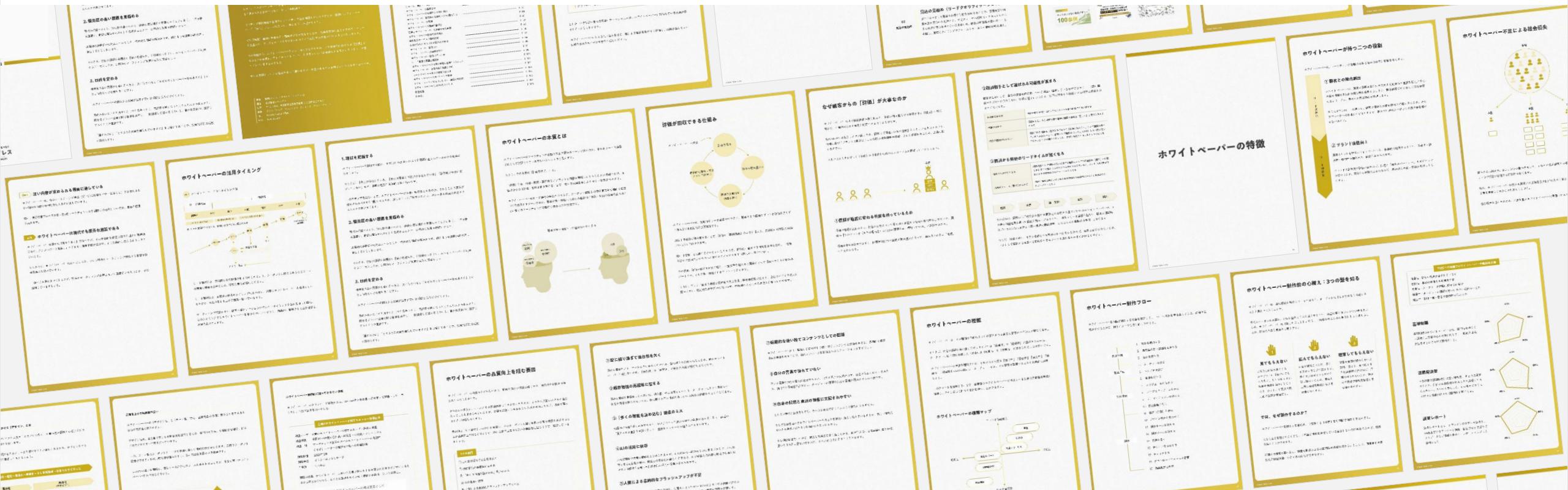


**成果に繋がる、
確かな裏付け。**

ホワイトペーパー作成代行サービス「エンプレス」

コンテンツで、伝える。
produced by FUNGRY





資料制作

メルマガ

資料DL

通電

商談

内示

1冊

1配信のみ

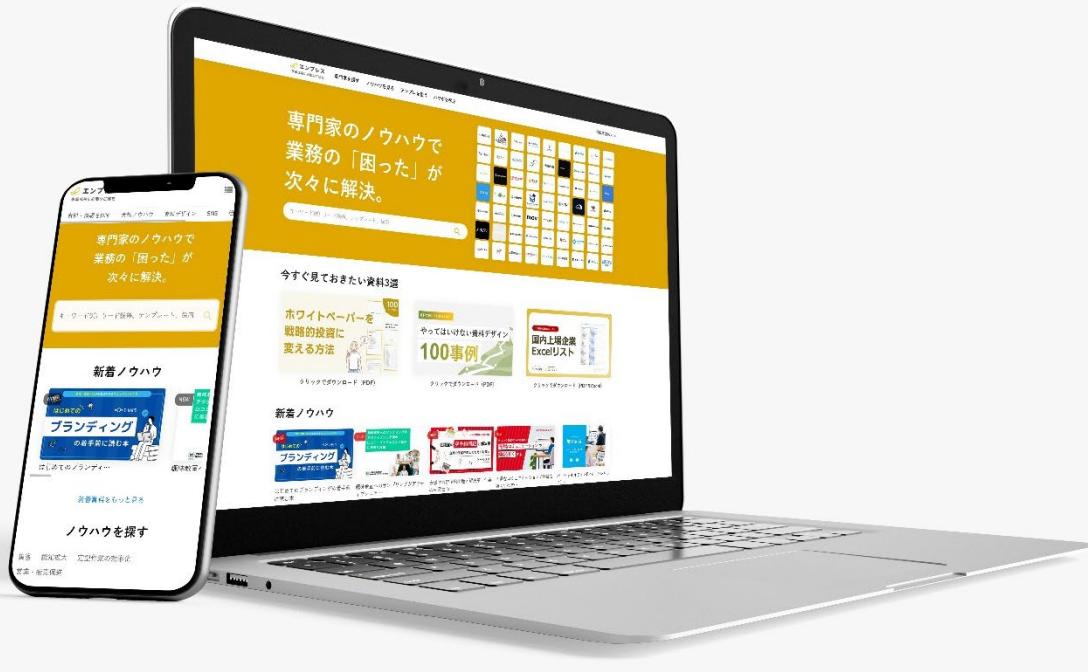
16DL

3社

1社

約1,000万円

※ たった1冊のホワイトペーパーでも契約貢献（自社事例）

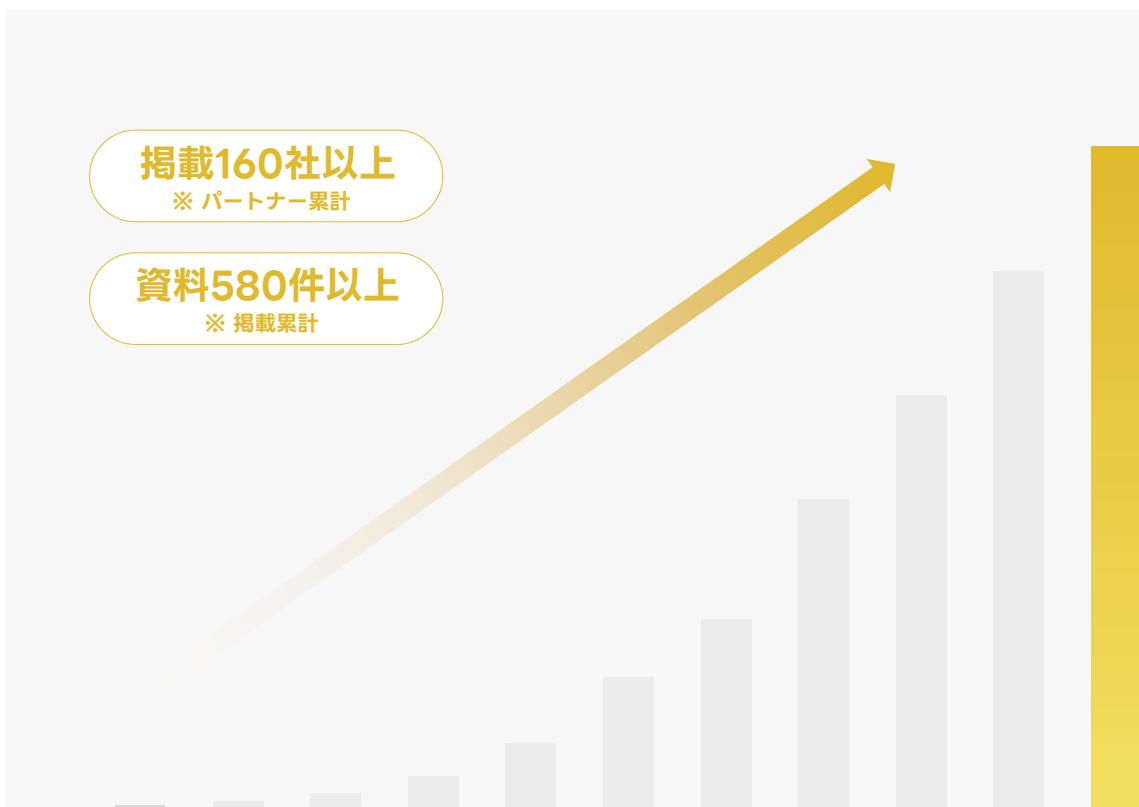


ダウンロードデータが語る 顧客を動かすナレッジとノウハウ

※ 資料掲載サイト「エンプレス」を運営

掲載160社以上
※ パートナー累計

資料580件以上
※ 掲載累計



年間 9,774 DL

※ 2024年度（集客はオーガニックのみ）

記事コンテンツ

37,833

Webサイト構築

12,478

動画制作

2,222

ホワイトペーパー

110

採用サイト制作

64

オウンドメディア運用

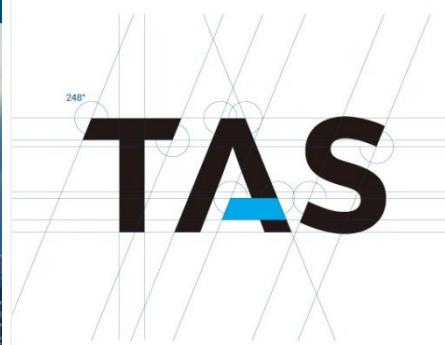
56

創業・設立が20年を超えて
デジタルマーケ支援が5万件を突破

※ ブランディングテクノロジー株式会社（創業2001年8月）から分社化する前の実績も含む

約**52,763**件

※ 2023年3月時点



YOSHIDA 株式会社 吉田機工

キーマンインタビュー/ワークショップ
「ブランド戦略」/「公式サイト制作」「ブランディング」「ロゴ・タグライン」「パンフレット」「名刺デザイン」「会員登録システム」「会員登録」「名刺デザイン」など

期間 4ヶ月

株式会社同志舎様

目的 事業者に使う内エクサージメント強化、リブランディングによる企業力向上・採用活動強化

課題 代表交代という複数の担当者と、ブランド戻りの問題、新規顧客との見合せ不足、新規顧客の獲得、持続性の持続化が課題

実績 キーマンインタビュー/社員アンケート/ブランド戦略/タグライン/公式サイトリニューアル/ブランドムービー制作

期間 3ヶ月

株式会社社製電様

目的 インナーブランディングの強化、社員の意識変換

課題 勤務地の多様化、新規顧客の見合せ不足、社員の意識変換の見合せ不足、企業の魅力の持続化が課題

実績 キーマンインタビュー/社員アンケート/ブランド戦略/タグライン/パンフレット/名刺デザイン/会員登録システム/会員登録

期間 1ヶ月

NEXUS ネクサス

ネットコトヨタいせつ 株式会社 様

目的 異別化による競争者の認識

課題 既存と異なる新規顧客の獲得チャネルの開拓、既存顧客での競争割合が高まっていることによる競争圧縮、新規顧客の獲得チャネルでの競争に対する対応

実績 キーマンインタビュー/社員アンケート/ワークショップ/ブランド戦略セミナー/パンフレット/名刺デザイン

期間 4ヶ月

トレイダーズホールディングス 株式会社 様

目的 ホールディングスならではのサービスチャネルの構築強化、安心感の醸成

課題 カーネギングなどに付けるブランド戻りの強化、対外的にTHDの認知度を高めること、新規顧客の獲得、既存顧客の見合せ不足、新規顧客の見合せ不足

実績 キーマンインタビュー/社員アンケート/ワークショップ/タグライン/パンフレット/名刺デザイン/会員登録システム/会員登録

期間 5ヶ月

広川株式会社 様

目的 ホームページの見合せ不足、新規顧客の獲得強化

課題 新規顧客の獲得強化

実績 キーマンインタビュー/社員アンケート/ワークショップ/タグライン/パンフレット/名刺デザイン/会員登録システム/会員登録

期間 3ヶ月

企業の「らしさ」を再構築・可視化・伝達する 総合的なブランディング支援

※ 上場企業様からスタートアップ様までフェーズに合う最適な提案・実行をワンセットでご提供

43 社

※ 2023年3月時点

デジタルマーケティング

資料作成へ
還元

ブランディング

資料掲載サイト

認知

興味

比較

決定

継続

リード獲得

見込み引き上げ

見極め

ブランド強化

SNS

オウンドメディア

広告

ランディングページ

展示会

メールマガジン

動画

セミナー・ウェビナー

PR

比較サイト

※ どのフェーズにも合う最適な資料を

経験に裏打ちされたノウハウで

資料をきっかけに生まれる成果創出をサポート

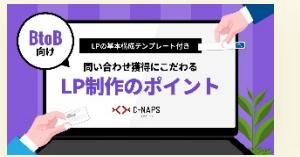
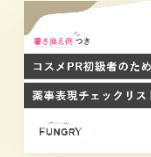
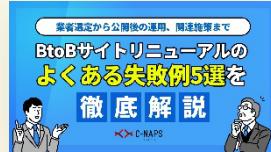


提案を聞いたことで確信に
直接会話を経て選ばれるプロの資料作成

成約率

約 8 割

※ 期間2024年10月～2025年3月



All Documents

あらゆる資料で成功ストーリーを

企画・提案資料

ホワイトペーパー

製品・会社紹介

セミナー資料

調査レポート

その他

Before



Before版のパンフレット構成図。左側に「合同会社ベステンダンク」のロゴと会社名、右側に「業務自動化・DX支援事業 紹介」と題するセクションが並んでいます。

After

クライアント 合同会社ベステンダンクさま

ページ数 35ページ

課題

見栄えを直したいが時間やノウハウがない

実施内容

- ✓ 元デザインを活かした微調整＆スライド追加
- ✓ 全体的なデザインルールの統一
- ✓ 視認性・判読性のUP



After版のパンフレット構成図。左側に「BESTEN DANK」と「合同会社ベステンダンク」のロゴ、右側に「業務自動化・DX支援事業 紹介」と題するセクションが並んでいます。

パンフレット内では、「業務自動化のメリット①」と「水産加工業会社様」の事例が示されています。

業務自動化のメリット①

- 人的リソースの削減
手書きで行なっている作業をロボットに任せることで、人が行なうよう約10倍～約100倍以上の高効率化が実現ができる。

水産加工業会社様

「FAXにて注文が入る」 → 「FAXの注文を受けて自動でデータ化」
 「注文書を見ながら販売システムに手入力」 → 「伝票、発送一覧表、在庫管理表に自動反映」
 「発行された伝票を4つの管理表に手入力」 → 「日別に自動で印刷」
 「日別の発送一覧表や在庫管理表を手入力」 → 「一連の作業が自動化されて手入力が一切不要に」
 「日別に印刷」

1日4時間 × 20日間 = 月間80時間 = 年間960時間の削減
 ミスがなくなり誤操作による訂正や罰則オペレーションが削減
 作業の属人化が解消

圧倒的なコスト削減

- ① 人的リソースの削減
- ② 作業の高速化
- ③ ヒューマンエラーの回避
- ④ 作業の属人化防止

など、貴重な人員コストを人にしかできない作業に集中できます。

お問い合わせ

お急ぎの場合はご相談ください。
 最速で実装開始から翌日に納品させていただいており、
 ご要望に合わせて柔軟に対応いたします。

電話でお問い合わせ
03-0000-0000
(代表: 大浦謙也)

受付時間 平日10:00-18:00
 「自動化の相談がしたい」とお伝えいただくとスマーズです。

メールでお問い合わせ
rpa@bestendunk.co

メール
rpa@bestendunk.co

受付24時間365日
3営業日以内に担当から折り返しご連絡致します。

Before

初めて作るためイメージできず概要だけを頂きました

After

クライアント 株式会社ウォンバットテクノロジーさま

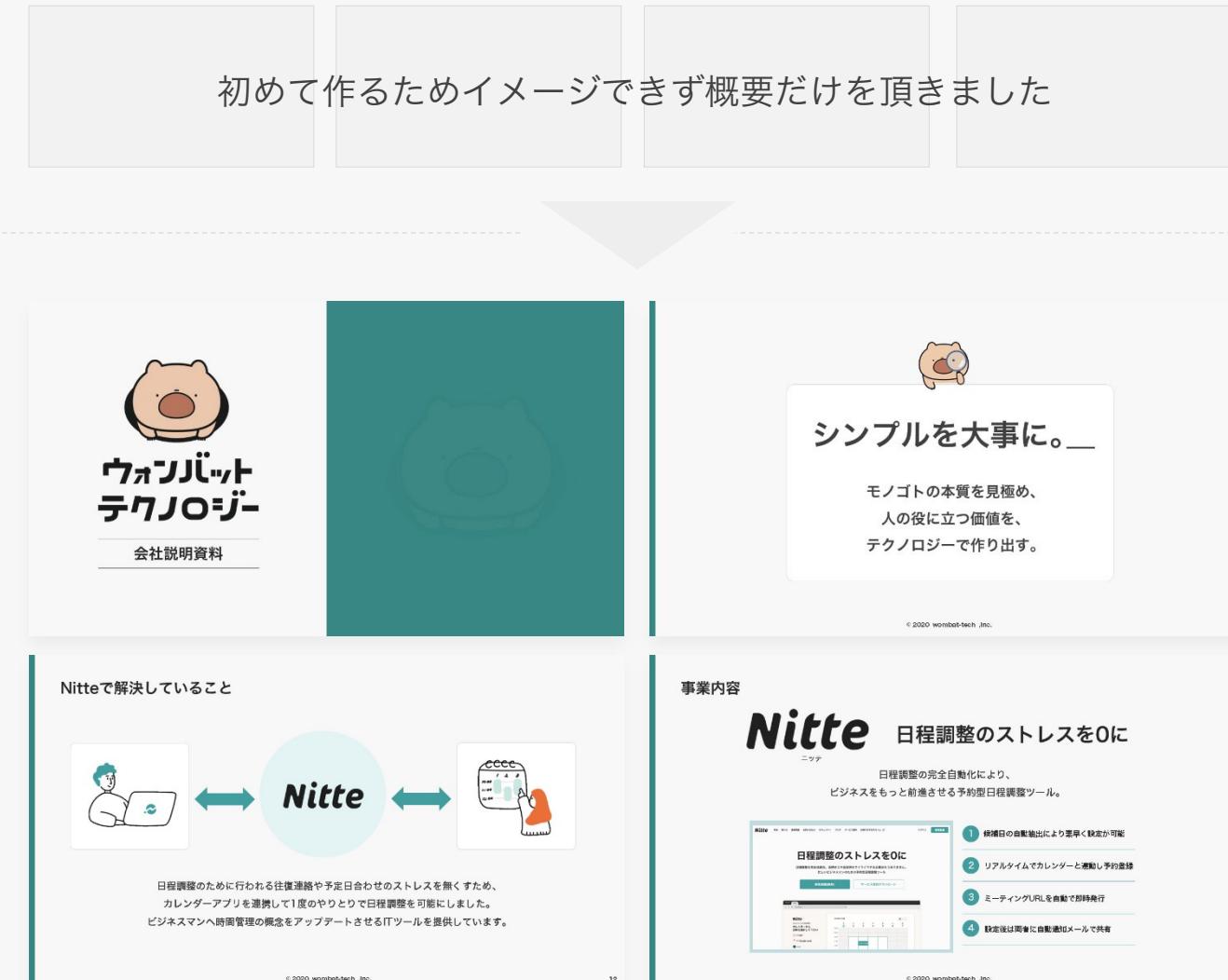
ページ数 15ページ

課題 会社紹介を作りたいがイメージできない

実施内容 ✓ 企画・構成・ライティング・デザイン

✓ 概要だけを受け取り言語化・具現化

✓ ブランドを意識したシンプルなデザイン



この複数枚のスクリーンショットは、株式会社ウォンバットテクノロジーの会社紹介資料と、そのサービスであるNitteの紹介資料です。

- 会社紹介資料（左側）**: ヘッダーには「ウォンバットテクノロジー」というロゴと会社名が表示されています。本文は「初めて作るためイメージできず概要だけを頂きました」と記載されています。
- Nitteの紹介（右側）**: ヘッダーには「シンプルを大事に。」と「モノゴトの本質を見極め、人の役に立つ価値を、テクノロジーで作り出す。」というメッセージがあります。本文では「Nitteで解決していること」として、日程調整のストレスを軽減する方法が説明されています。また、「事業内容」セクションでは、Nitteの特徴として「日程調整のストレスを0に」、「完全自動化により、ビジネスをもっと前進させる予約型日程調整ツール」が紹介されています。

Other

種別

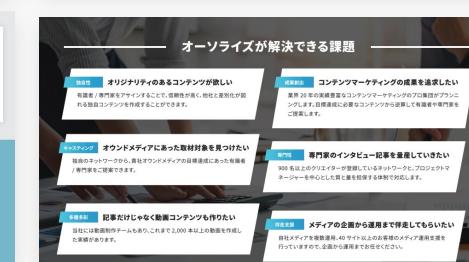
目的

ページ数

製品・サービス資料

認知拡大・リード獲得用コンテンツとして資料を制作

16ページ



項目	部分的な調整 (デザイン or ライティング)	新規作成 (フォーマット通り)	新規作成 (オリジナル)	定額 (毎月条件の範囲で継続対応)
参考				
参考費用	8千円~/1枚	20万円~	30万円~	要相談
企画構成	-	○	○	○
デザイン	○	ノウハウの型を用いて作成	○	○
ライティング	○	ご支給頂きます	○	○
オプション	-	写真・図解・イラスト・アイコン	写真・図解・イラスト・アイコン マーケティング支援	写真・図解・イラスト・アイコン マーケティング支援

※ サービス費用は一例でありお客様の状況に応じて柔軟に対応しながらオーダーメイドでご提案しております

企画の壁打ちがしたい

デザインのアドバイスがほしい

ダウンロード率を上げたい

他と検討しているから見積がほしい

最低限のデザイン調整だけしてほしい

どうすればいいか提案をしてほしい

実際の制作事例が見たい

サービス内容を詳しく知りたい

社内決裁のサポートをしてほしい

低予算で作りたい

試しにサンプルを作ってほしい

資料だけではなくマーケティングも支援してほしい

電話番号

tel. 03-5457-3938

平日 10時～18時 / 土日祝は休み

メールアドレス

enpreth@fungray.co.jp

365日受付

無料相談フォーム

<https://enpreth.jp/slides-consignment/>

365日受付



運営会社	株式会社ファングリー (英文 : FUNGRY ,inc.)
所在地	〒150-0036 東京都渋谷区南平台町15-13 帝都渋谷ビル5F
代表者	代表取締役 松岡 雄司
設立	2020年10月1日 (2001年8月創業の親会社からクリエイティブ事業部のみを分社化)
電話番号	TEL : 03-5457-3938 (代表) FAX : 03-6455-3111
グループ会社	<u>プランディングテクノロジー株式会社</u> <u>株式会社アザナ VIETRY CO., LTD.</u>

「エンプレスを見て資料の相談をした」とご連絡頂けますと幸いです！

※ 大手・中小・ベンチャー企業様などご支援してきた制作事例等はご相談時にお見せすることができます。