

【簡易版サービス資料】

資料ダウンロードプラットフォーム エンプレスについて

< 営業・広報・マーケターがうれしいサービス >



資料ダウンロードプラットフォーム エンプレス

運営会社：株式会社ファングリー

更新日：2021/7/30

運営会社

コンテンツで、伝える。

FUNGRY

株式会社ファングリー

www.fungrly.co.jp



商号	株式会社ファングリー（英文：FUNGRY ,inc.）
所在地	〒150-0036 東京都渋谷区南平台町15-13 帝都渋谷ビル5F
代表者	代表取締役 松岡 雄司
設立	2020年10月1日（親会社からクリエイティブ事業部をスピンオフ）
事業内容	コンテンツマーケティング事業・ブランドクリエイティブ事業・メディア運営事業
お問い合わせ	TEL：03-5457-3938（代表） FAX：03-6455-3111
資本金	20,000,000円
従業員数	29名（2021年4月時点）
認証	ISO／IEC27001 情報セキュリティマネジメントシステム 
顧問税理士	税理士法人 虎ノ門共同会計事務所
主要取引銀行	三菱UFJ銀行 三井住友銀行
グループ会社	ブランディングテクノロジー株式会社 株式会社アザナ VIETRY CO., LTD. 株式会社ソーシャルスタジオ

資料ダウンロードを起点とした
BtoBマッチングサービス
「エンプレス」について

ビジネスモデル



企業担当者様がエンプレスにログインし、掲載されている企業様（御社）の資料ダウンロードが発生した場合に企業様に対してリード情報をご提供するBtoBマッチングサービスとなります。

エンプレスが貢献できること

リード獲得チャネルの追加



※ 新しい資料ダウンロードサイト

低予算でリード獲得



※ 1件1,000円～
「リード」ごとではなく「個人」ごとのため
一人で複数ダウンロードしても1件分のリード

欲しいリードのみ選べる



※ 承認したリードのみ費用発生

ナーチャリング機能



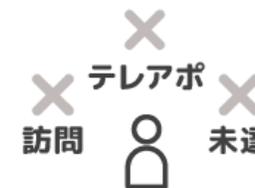
※ チャット機能有り

社内稟議不要で使える



※ 完全無料で使える
書面契約不要のプラン有り

営業ストレスの低減



※ 商談に繋がるリード獲得

コストシミュレーション

資料掲載後の費用シミュレーション

月に5件程の獲得リードを「承認」した場合

月額フリープラン	1か月目	2か月目	3か月目	4か月目	5か月目	6か月目	半年間	合計
月額費用	0円	リード 30件						
成果報酬	5,000円	5,000円	5,000円	5,000円	5,000円	5,000円	30,000円	30,000円

月に50件程の獲得リードを「承認」した場合

ライトプラン	1か月目	2か月目	3か月目	4か月目	5か月目	6か月目	半年間	合計
月額費用	10,000円	10,000円	10,000円	10,000円	10,000円	10,000円	60,000円	リード 300件
成果報酬	50,000円	50,000円	50,000円	50,000円	50,000円	50,000円	300,000円	360,000円

※ 資料リードは1,000円となります。

※ 登録プランによるリード件数の増減ではなく、業界やコンテンツの状況によってリード件数が変わってきます。

他社様との比較 コストシミュレーション

月に50件程の資料リードを獲得した場合

他社様	1ヶ月間	6か月間	12ヶ月間
-----	------	------	-------

月額費用 50,000円	50,000円	300,000円	600,000円
--------------	---------	----------	----------

成果報酬 10,000円/件	500,000円	3,000,000円	6,000,000円
----------------	----------	------------	------------

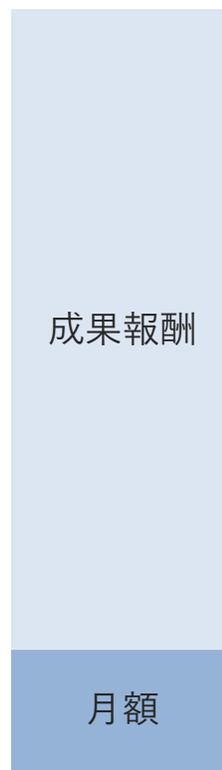
エンプレス	1ヶ月間	6か月間	12ヶ月間
-------	------	------	-------

月額費用 10,000円	10,000円	60,000円	120,000円
--------------	---------	---------	----------

成果報酬 1,000円/件	50,000円	300,000円	600,000円
---------------	---------	----------	----------

※ ライトプランで計算

他社様
資料リード600件
6,600,000円/年



1年間にすると
約5,280,000円の
コスト削減

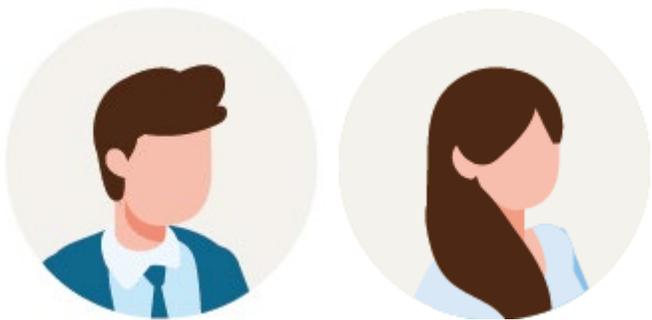
エンプレス
資料リード600件
720,000円/年



リード獲得に対する お悩み解決

【悩み①】初めての資料ダウンロードサイト

状況まとめ



状況

- ・社内で初めての新規事業を立ち上げた
- ・事業開発は得意じゃない
- ・初めての資料ダウンロードサイトなのでどこまで費用をかけていいかわからない

リードにかけられる予算

- ・少ない

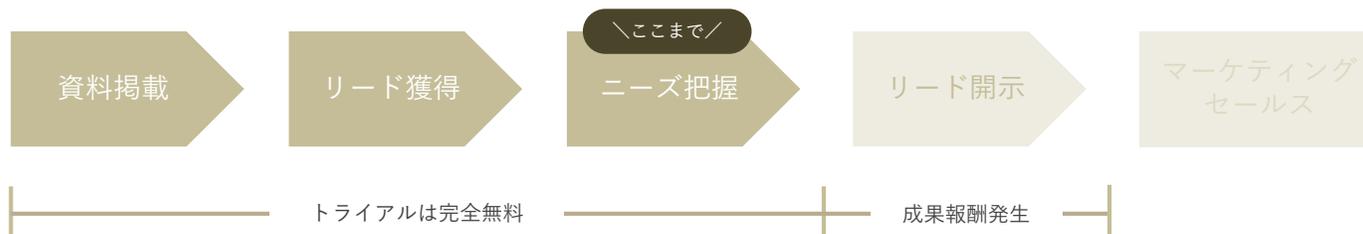
お勧めの使い方

テストマーケティング

リードを獲得するために、資料ダウンロードサイトを初めて利用する場合は、まず全くお金がかからない状態で始めてみるのがお勧めです。

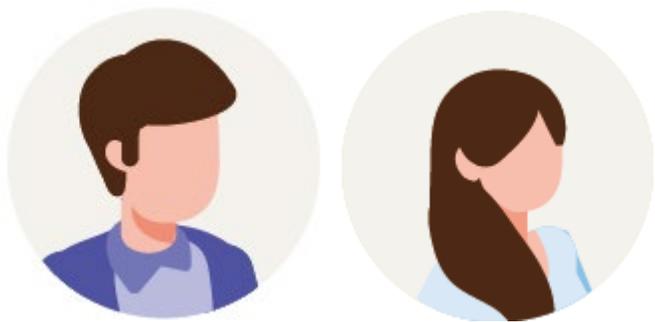
完全無料で利用できる**トライアルプラン**は、資料ダウンロードされてもリード情報の詳細開示はできませんが、無料で資料ダウンロードサイトを試せるのと、資料が見られている＝ニーズがあると判断もできるため、開発・育成中のプロダクト・サービスの品質を高めていくキッカケにもなります。

ご利用の流れ



【悩み②】 既存事業の伸び悩みを感じている…。

状況まとめ



状況

- ・ 既存事業が伸びず色々施策を試したいが何を
していいかわからない
- ・ 新しいマーケティングを取り入れたい

リードにかけられる予算

- ・ 少なめ

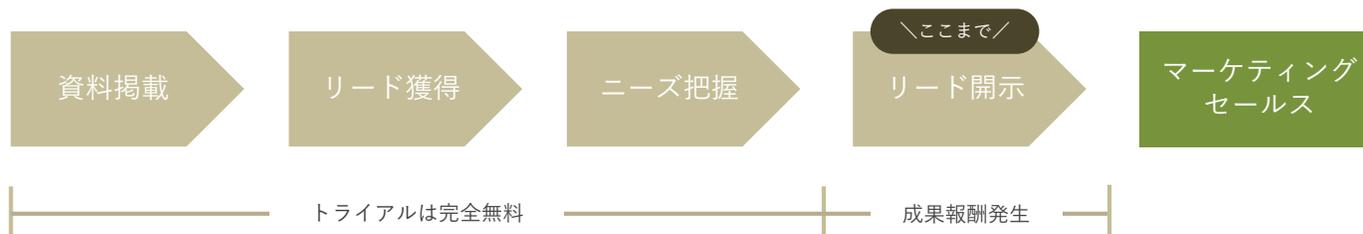
お勧めの使い方

ホワイトペーパーマーケティング

ホワイトペーパーマーケティングとは、資料を提供する代わりに会社名・担当者名・電話番号・メールアドレスなどの情報をフォーム入力と引き換えに得る、**リード獲得のための手法**です。得られた情報を活用し、自社のマーケティング活動に利用することで、将来的な売上や顧客数を伸ばすことに貢献してくれます。

※リードの詳細開示は『月額フリー』プラン以上の場合にご利用できますが、**現在ベータ版のため『トライアル』プランのみご提供中です。**

ご利用の流れ



【悩み③】 資料ダウンロードサイトに掲載を断られた経験あり

状況まとめ



状況

- ・ 資料ダウンロードサイトに掲載しようとしたがテーマと合わずに掲載を断られた
- ・ 掲載したい資料でNGを出された

リードにかけられる予算

- ・ 少ない

お勧めの使い方 → 様々な資料が掲載可能

エンプレスでは、プロダクト・サービスの紹介資料から、自社ノウハウ・業界レポートなど、**幅広いテーマの資料を掲載**することができます。

弊社が掲げているコンテンツポリシーに反しなければ、広いテーマで掲載ができるため、他でお断りされてもエンプレスなら掲載できるはずです。まずはお気軽に無料掲載ができる**トライアルプラン**からご利用頂ければ幸いです。

ご利用の流れ



【悩み④】 リードまで手が回らないから今は認知向上のみ

状況まとめ



状況

- ・現在はプロダクトやサービス開発に一番リソースをかけたい
- ・リードの対応まで手が回らない

リードにかけられる予算

- ・少ない

お勧めの使い方

認知向上

リードは欲しいけど、それよりもプロダクト・サービスの品質を高めるために、自社のリソースを最大限使いたい場合は、**トライアルプラン**を活用して資料ダウンロードを通じた**認知向上**の施策がお勧めです。

リードの詳細情報は閲覧できませんが、ダウンロード履歴は確認できるため、PMF（プロダクトマーケットフィット）に向けた動きが取れるようになります。

ご利用の流れ



【悩み⑤】 成果報酬が高すぎて登録を断念した経験がある

状況まとめ



状況

- ・ 資料ダウンロードサイトの成果報酬が高すぎて登録を断念した経験がある
- ・ 既存サイトの成果報酬が高くて継続するか迷っている

リードにかけられる予算

- ・ あるけど安い方がいいと思っている

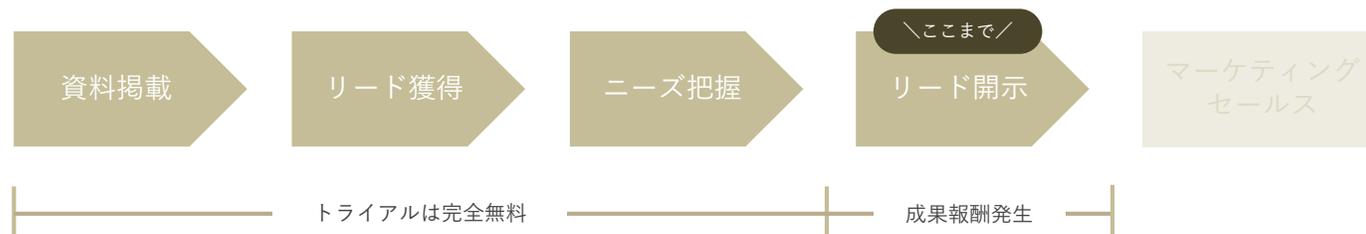
お勧めの使い方

おどろきの低価格でリード獲得

エンプレスは資料リードの**成果報酬を1,000円**からと設定しているため、価格が高すぎて断念した経験がある場合でも、始めやすいサービスとなっています。例えば、10件100,000円かかるより、10件でたった10,000円だと続けやすく嬉しいと思います。そんな価格設定をしているのがエンプレスです。

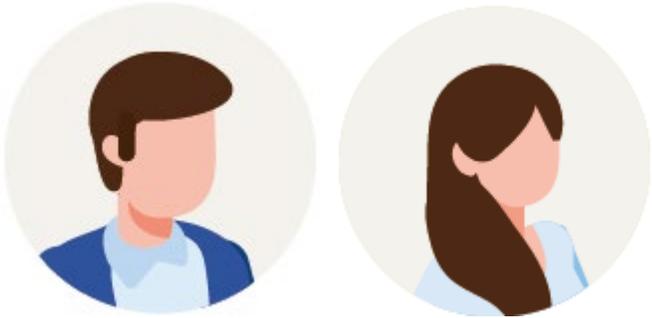
※リードの詳細開示は『月額フリー』プラン以上の場合にご利用できますが、**現在ベータ版のため『トライアル』プランのみご提供中です。**

ご利用の流れ



【悩み⑥】 欲しくないリードにまでコストが発生している

状況まとめ



状況

- ・他社サイトだとリードが選べない
- ・リード情報が重複しても課金発生するシステムに納得いかない

リードにかけられる予算

- ・あるけど安い方がいいと思っている

お勧めの使い方

欲しいリードのみ選ぶ

エンプレスは資料ダウンロードによる一時的なリード確保まで無料となっており、その状況から御社が欲しいリードのみ選んで正式に取得するシステムです。

これを『承認制』と呼んでおり、**承認したリードのみ詳細情報が開示**されて成果報酬の対象となるため、無駄にコストがかかることはありません。

※リードの詳細開示は『月額フリー』プラン以上の場合にご利用できますが、**現在ベータ版のため『トライアル』プランのみご提供中です。**

ご利用の流れ



【悩み⑦】 既存の資料ダウンロードサイトに不満がある

状況まとめ



状況

- ・ 自社の使い方に合わせられないので既存の資料ダウンロードサイトに不満が溜まっている
- ・ 新しいリードのチャンネルがほしい

リードにかけられる予算

- ・ あるけど無駄にしたいくない

お勧めの使い方

新しいチャネルとして

既存の資料ダウンロードサイトは、リードはたくさん得られるものの、無駄なリードにも費用が発生したり、登録したいカテゴリーに自社のプロダクト・サービスが合わない。このように不満が溜まっている場合もありますよね。
エンプレスは**費用も安く続けやすいサービス**となっているため、新しい集客チャネルとしても活用頂けると嬉しいです。

ご利用の流れ



「できる」こと「できない」こと

【業界別の登録例】

※掲載は一部のみ

BtoB向けの製品・サービスをお持ちの企業様に活用いただけます。

※アダルト・個人経営の飲み屋・貸金業・債権回収・出会い系・遊技機市場に関する企業様など規約に基づき登録をご遠慮させて頂いている場合もございます。

IT・メディア・ソフトウェア・通信	精密機器	化学
サービス	娯楽	広告
人材・採用	物流	美容
メーカー	エネルギー・資源	印刷
食品・飲食	インフラ	…etc
医療	建設・不動産・住宅	

【資料の内容例】

※掲載は一部のみ

ダウンロードしてくれる企業の担当者様が喜ぶ内容であれば、様々な内容で掲載可能。

※ 資料掲載の際には弊社が掲げているコンテンツポリシーに同意して掲載して頂きます。

プロダクト紹介（SaaSなど）	トレンド情報	ノウハウ資料
サービス紹介	インフォグラフィック	アライアンス提案
新製品・サービスの紹介	会社紹介	カオスマップ
広告掲載募集（メディア）	事例紹介・自社の取り組み	ランキング
マーケティング	チェックリスト	手順・流れ・マニュアル
調査レポート	セミナー資料	…etc

運営会社について

ブランディングテクノロジーグループ



ブランディングテクノロジー株式会社（証券コード：7067）



証券コード：7067



一般社団法人
ブランド・プランナー協会

学習コンテンツを通じてブランドプランナーを育成することを目的に設立した社団法人。企業のブランドを「かたちづくる、そだてる、ひろめる」を実践する“ブランド・プランナー”を育成して創出します。



株式会社アザナ（沖縄）

2013年4月に沖縄で設立。主にグループのリスティング広告の運用や制作のニアショア拠点として稼働。また在沖企業の「想い」や「可能性」をかたちにするため、ブランディング及びマーケティング支援サービスを提供します。



株式会社ファングリ

コンテンツマーケティング領域、企業ブランディングに関わるクリエイティブ領域、メディア運営を軸に事業を展開。企業のビジネス課題、プロジェクトの目的や予算にあったチームと実効性の高いソリューションを提供します。



ベトライ（ベトナム）

2012年にベトナム・ホーチミンで設立。日本国内向けにコーディング専門のオフショア開発を、そしてベトナム国内向けにWebサイト制作サービスを提供しています。コンテンツの多言語化（日・越・英）にも対応。

当社のミッション・ビジョン・バリュー

-MISSION-

コンテンツの力で共創の機会を増やす

事業スタート以来一貫して標榜してきた「コンテンツ領域」に関わるコア・コンピタンスを通じ、世の中に共創の機会を増やしていくことが私たちのミッションです。

※共創とは異なる立場・技術・価値観などを掛け合わせて新しい価値を生み出すこと

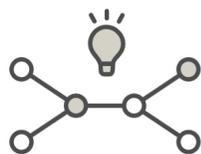
-VISION-

国内でもっとも信頼できる コンテンツプロデュースカンパニー

常に顧客やユーザーにとって何がベストなのかという視点でコンテンツをプロデュースし、中長期的なお付き合いに相応しい成果や実績、そして「信頼」をもって選ばれる企業を目指します。

-VALUES-

大事にする6つの価値観



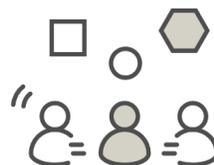
コンテキスト思考



オーナーシップ



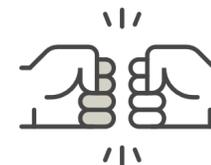
コ・クリエーション



多動力



プロフェッショナル



ファングリー精神

私たちは、企業として果たすべきミッション、中期的なビジョンを実現するべく、大切にしたい価値観やあるべき文化として「FUNGRY 6Values」を定め、遵守しています。

ソリューションマップ（マーケティングファネル×チャネル）

認知層 > 興味/関心層 > 比較/検討層 > 購入/導入層 > リピート層 > ファン層



実績紹介

Webサイト構築

12,429

採用サイト制作

59

オウンドメディア運用

44

記事コンテンツ制作

30,755

動画制作

2,128

総合ブランディング支援

19

【施策一覧】

各種調査・インタビュー / 社内研修 / ブランドコピー開発 / ブランドデザイン開発
 各種コミュニケーション開発 / ブランドレギュレーション策定 / 発表会・浸透施策支援
 組織調査 / 人事コンセプト策定 / 人材研修 / ブランドブック制作 / 動画制作
 パンフレット制作 / ブランドページ構築 / 採用ブランディング施策

新規顧客の開拓でお悩みありませんか？

新規顧客の開拓において、リード獲得がさらに求められる時代となっています。競合他社様も同じようにリードへ意識が向けられますが、**リードが獲得しやすい状態を作り**御社のビジネスを加速させるお手伝いができれば嬉しいです。

掲載前に話が聞きたい>
(無料)

エンプレスについてのご質問など

完全無料で資料掲載する>
(トライアルプラン)

サービス詳細の資料あり

[ご質問はこちら]

メディア事業部

受付担当：佐藤

ご質問、ご登録希望の場合は
「エンプレスを検討している」とお書きください。

コンテンツで、伝える。

FUNGRY